

Wir bieten Qualität. Sie bieten Qualifikation.

Die **LONGUS GmbH** ist einer der deutschlandweit führenden Anbieter von professioneller Werkstattausrüstung und Hydrauliklösungen für den Anwenderbereich innerhalb der Paul Lange Group (PLG). Unser Erfolg beruht nicht nur auf der Qualität unserer Produkte, sondern auch auf der Qualifikation und dem Einsatz unserer Mitarbeiter.

Für den Ausbau unseres Teams am Standort Stuttgart suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Kaufmännischen Mitarbeiter für den Vertrieb (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Beratung und Betreuung der Bestandskunden
- Kundenindividuelle Angebotserstellung, Auftragsabwicklung
- Identifikation und Akquise potenzieller Neukunden
- Planung von Verkaufsaktivitäten
- Aktive Weiterentwicklung und Optimierung der internen Vertriebsprozesse
- Schnittstelle zwischen Beschaffungsmanagement und Vertrieb

Ihr Profil:

- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung wie z.B. Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d), Industriekaufmann (m/w/d) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Technisches Verständnis und Interesse
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten im Umgang mit Kunden
- Sicherer Umgang in MS-Office und ERP-Systemen
- Führerschein und Reise-/Einsatzbereitschaft auf Messen

Ihre Chancen:

Wir bieten Ihnen die Sicherheit eines inhabergeführten Unternehmens und ein Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen. Nach gründlicher Einarbeitung übernehmen Sie einen Aufgabenbereich mit hoher Verantwortlichkeit.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, dann freuen wir uns darauf Sie kennenzulernen. Machen Sie den nächsten Schritt und senden Sie Ihre vollständige Bewerbung, unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihres Gehaltswunsches zu.

Per E-Mail an: arbeiten@longus.de (Bewerbungen zusammengefasst in einer PDF-Datei, max. 5 MB)
Ansprechpartnerin: Frau Tanja Hufnagel / Human Resources